

## Agenda – LV Roadshow 2010 „Leben ist Trumpf“

- 09:30 – 10:00**      **Begrüßungskaffee**
- 10:00 – 11:00      Das Fonds Finanz Konzept – **Referent:** Björn Maier
- Wir zeigen Ihnen, wie Sie mit einer Kooperation einen finanziellen Vorteil von mehreren tausend Euro pro Jahr erzielen
- 11:00 – 11:15**      **Pause**
- 11:15 – 12:00      So werden Kunden zu Fans – **Verkaufstrainer:** Hans D. Schittly
- Erhöhen Sie Ihre Kundenbindung durch Qualität, Leistung und Emotion
- 12:00 – 12:45**      **Mittagspause**
- 12:45 – 14:15      Podiumsdiskussion – **Moderator:** Jan Ross
- Vorsorgemärkte der Zukunft
  - Innovative Vorsorgeprodukte
  - Die besten Anlage- und Garantiemodelle
- 14:15 – 15:00**      **Offizieller Marktplatz**
- 15:00 – 15:45      Venta<sup>KVM</sup> – Das kostenfreie Kundenverwaltungsprogramm und CRM – **Referent:** Björn Maier
- Ihre professionelle Begleitung von der Kundenakquise bis zu Bestandsverwaltung
- 15:45 – 16:00**      **Pause**
- 16:00 – 18:00      Professionelle Vorsorgeberatung – **Verkaufstrainer:** Hans D. Schittly
- Zielgruppen/Schichten
  - Emotionale Sales Stories
  - Von der Ruhestandsplanung zur Ruhestandsgestaltung
  - Wiederanlagekonzepte für die Generation 50+
- Ab 18:00Uhr**      **Ausgabe der Tagungsmappe**
- Kontaktgespräche
  - Sales Stories
  - Produktinformationen der Gesellschaften