

# VersicherungsJournal.de

Vertrieb & Marketing vom 28.4.2010

## Wechselwelle in den Maklerstatus

Die [Fonds Finanz Maklerservice GmbH](#) rief zu ihrer 4. Makler und Mehrfachagenten Messe (MMM) und lockte erneut mehr als 2.000 Besucher sowie rund 140 Aussteller in das Atrium ihres Firmensitzes. Doch das ist längst nicht die einzige Erfolgsmeldung, die der Unternehmensgründer und Fonds-Finanz-Chef Norbert Porazik zu vermelden hat.

Über 15.000 Makler und freie Vermittler sind laut Unternehmensangaben inzwischen an die Fonds Finanz angebunden. Wöchentlich kommen derzeit im Schnitt rund 100 weitere dazu, berichtet Porazik.



Impressionen von der 4. MMM-Messe der Fonds Finanz (Bild: Müller)

Konkrete Zahlen zur Entwicklung im Geschäftsjahr 2009 konnte er allerdings noch nicht nennen. Für 2008 waren die testierten Provisionserlöse mit über 70 Millionen Euro ausgewiesen worden.

Schon damit sah sich Fonds Finanz als größter unabhängiger Allfinanz-Maklerpool in Deutschland. 2009, soviel ließ Porazik trotz des noch nicht fertig gestellten Jahresabschlusses anklingen, hätten sowohl der Umsatz als auch das Ergebnis noch einmal deutlich zugelegt. Die Mitarbeiterzahl wuchs ebenfalls kräftig. Sie stieg binnen Jahresfrist um 31 auf jetzt 106 Personen.



Norbert Porazik (Bild: Müller)

### **Unterstützung wird ständig weiter ausgebaut**

Natürlich führt Porazik den starken Zuspruch der Makler auf die Qualität und den Umfang des eigenen Dienstleistungsangebots zurück.

Schließlich bietet die Fonds Finanz ihren Partnern kompetente und effiziente Unterstützung beim detaillierten Überblick über die Offerten von mehr als 300 Produkthanbietern ebenso an wie bei der Administration des Alltagsgeschäfts oder bei der Verkaufsförderung.

Das zudem je nach deren individuellem Bedarf und bei Wahrung ihrer völligen Unabhängigkeit. Ständig weiter ausgebaut werde das Unterstützungsangebot außerdem.

### **Veränderte Rahmenbedingungen wirken mit**

Die generellen Entwicklungen in der Versicherungsbranche und bei deren rechtlichen Rahmenbedingungen helfen jedoch ebenfalls massiv. Das wurde bei einem Workshop im Umfeld der Messe deutlich.

Insbesondere die kleineren Makler sähen sich von den ständig steigenden administrativen Anforderungen in die Enge getrieben. Bei Ausschließlichkeits-Vertretern werde der Wunsch, in den Maklerstatus zu wechseln, nicht zuletzt durch Fusion von Versicherungsgesellschaften und durch unternehmensinterne Umorganisationen sowie steigenden Verkaufsdruck befördert.

### **Hilfsangebote auch schon beim Umstieg in den Maklerstatus**

Viele der in jüngster Zeit zu Fonds Finanz hinzu stoßenden Makler seien früher für Strukturvertriebe tätig gewesen, war dort außerdem zu erfahren. Den wechselwilligen bisherigen HGB-Vertretern werde bereits beim Einstieg in die Unabhängigkeit breite fachliche und organisatorische Unterstützung angeboten.

Die erstreckt sich auf eventuelle Bestandsumdeckungen. Dafür schaltet die Fonds Finanz allerdings ihr Partnerunternehmen [Status GmbH](#) ein, die sich auf dieses Gebiet spezialisiert hat.

Reinhold Müller