



BETRIEBLICHE KRANKENVERSICHERUNG (BKV) DER ALLIANZ

Für die Besten. Nur das Beste.

Mehr Gesundheit für ein starkes Team.

Allianz Private
Krankenversicherungs-AG Mai 2025

Für die Besten. Unsere Highlights.



Einfacher Verkauf

- Alle Tarife ab **5 Personen**
- Alle Tarife im neuen Portfolio für **GKV und PKV**
- **Kein Höchstaufnahmearter** ¹
- **Keine Gesundheitsprüfung** für Familienangehörige bei Budget- und Zahn-Absicherung innerhalb von 12 Monaten
- **Digitale** Abschlussmöglichkeit für Familien- und Weiterversicherung



Top/Beste Leistungen

- **Drei Sehhilfe-Optionen** im Budgettarif – für jeden Bedarf
- Breite, **maximal einfache Vorsorgeleistungen ohne GOÄ-Katalog** im Budgettarif
- **Budgetverdoppelung** bei Leistungsfreiheit
- **Leistungsstärkste** Zahn-Tarife: RundumZahn
- **100% Zahnersatz außerhalb des Budgets möglich. Keine Sublimits bei PZR**
- **Innovationsgarantie**
- Unschlagbares, erweitertes Servicepaket – mit mehr Unterstützung im Bereich Psyche
- Internationale Lösungen für Budgettarife möglich
- Moderne App zur Leistungserstattung (**80%** der Belege werden innerhalb von **48 Stunden** erstattet)

¹ Außer bei Krankenhaus (bei Unfall), Krankenhaustagegeld: 69 Jahre und Krankentagegeld: 66 Jahre

Budgettarif MeineGesundheit – einfach alles drin

Jährliches Budget	300 EUR	600 EUR	900 EUR	1.200 EUR	1.500 EUR
 Sehhilfen	75 % für Brillen und Kontaktlinsen 100 % für operative Sehschärfenkorrekturen (z. B. LASIK)				
 Prävention und ambulante ärztliche Behandlung	100 % für Vorsorgeuntersuchungen 100 % für Impfungen (z. B. Schutz- und Reiseimpfungen) 100 % für Gesundheitskurse nach § 20 SGB V 100 % für Naturheilverfahren (z. B. Osteopathie) 100 % für ambulante ärztliche Behandlungen				
 Arznei-, Heil-, Hilfsmittel und Zuzahlungen	100 % für verordnete Arznei-/Verbandsmittel 100 % für verordnete Heilmittel (z. B. Physiotherapie) 100 % für verordnete Hilfsmittel (z. B. orthopädische Einlagen) 100 % für alle Zuzahlungen nach § 61 SGB V				
 Heilpraktiker	100 % für Heilpraktikerbehandlungen (z. B. Akupunktur, Chiropraktik)				
 Zahn	100 % für Zahnvorsorge (z. B. professionelle Zahnreinigung, Bleaching) 100 % für Zahnbehandlung (z. B. Füllungen) 100 % für Zahnersatz (z. B. Implantate)				
 Budgetverdoppelung	Werden für ein komplettes Kalenderjahr keine Leistungen abgerechnet, verdoppelt sich das Budget im nächsten Kalenderjahr.				
 Innovationsgarantie	Künftige neue, innovative Behandlungsmethoden sind bei medizinischer Notwendigkeit direkt mitversichert.				



Beitrags-
garantie
bis zum
31.12.2026

So einfach individualisieren Sie Ihren Budgettarif **MeineGesundheit**



Jährliches Budget
300/ 600/ 900/ 1.200/ 1.500 EUR

 Sehhilfen

 Prävention und ambulante ärztliche Behandlung

 Arznei-, Heil-, Hilfsmittel und Zuzahlungen

 Heilpraktiker

 Zahn

 Budgetverdoppelung

 Innovationsgarantie

Immer dabei

Immer dabei

1. Budgethöhe wählen

2. Seehilfe-Option wählen

- Seehilfe (im Budget)
- Seehilfe **Extra** (Extrabudget)
- Seehilfe **100** (im Budget)

3. Zahn-Option wählen

- Zahn (im Budget)
- RundumZahn **70** (außerhalb Budget)
- RundumZahn **90** (außerhalb Budget)
- RundumZahn **100** (außerhalb Budget)

 **Optional mit Bausteintarifen ergänzen**

Krankenhaus

Krankenhaus bei Unfall

Krankenhaustagegeld

Krankentagegeld

Reise

Für jeden Blickwinkel: Weil kein Auge gleich ist

Sehhilfe-Optionen –
Sie als Arbeitgeber haben die Wahl!



Günstiger als Sie denken!

Option: Sehhilfe	Option: Sehhilfe Extra	Option: Sehhilfe 100
<p> Tarifbudget</p> <ul style="list-style-type: none"> • 75 % für Brillen und Kontaktlinsen • 100 % für operative Sehschärfenkorrektur 	<p>Tarifbudget für alles außer Sehhilfe +  Extrabudget für Sehhilfe</p> <ul style="list-style-type: none"> • 75 % für Brillen und Kontaktlinsen aus Extrabudget für Sehhilfe • 100 % für operative Sehschärfenkorrektur aus Extrabudget für Sehhilfe 	<p> Tarifbudget</p> <ul style="list-style-type: none"> • 100 % für Brillen und Kontaktlinsen • 100 % für operative Sehschärfenkorrektur
<p>Vorteile:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Einfach und kostengünstig • Mehr Leistung als bei klassischem Sublimit 	<p>Vorteile:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Extrabudget speziell für Sehhilfe-Leistungen. Die Höhe ist analog zur gewählten Budgetstufe. • Das Grundbudget steht für alle sonstigen Leistungsbereiche, wie Vorsorgeuntersuchungen, zur Verfügung • Einfach und leistungsstark 	<p>Vorteile:</p> <ul style="list-style-type: none"> • maximal einfach für Arbeitnehmer:innen • Angebot analog Markt

Es handelt sich um eine verkürzte Darstellung der Leistungen. Für den Versicherungsschutz maßgeblich sind die aktuellen Versicherungsbedingungen bei Abschluss des Vertrages.

Ihre Wahl für ein strahlendes Lächeln

4 Zahn-Optionen – Sie als Arbeitgeber haben die Wahl!

Maximal einfach und transparent:
Kombi aus Zahnbehandlung und Zahnersatz.



Für GKV- und PKV-Versicherte.
Fair und einfach.



Alle Leistungen beim Zahnarzt

Prinzip: Prozentuale Erstattung der Kosten für die versicherten Leistungen – ohne Zahnstaffel.

Zahn im Budget	RundumZahn 70	RundumZahn 90	RundumZahn 100
100 % für Zahnvorsorge	100 % für Zahnvorsorge (z. B. professionelle Zahnreinigung), maximal 150 EUR für Bleaching innerhalb von zwei aufeinanderfolgenden Kalenderjahren		
100 % für Zahnbehandlung	100 % für Zahnbehandlung (z. B. Füllungen) ¹		
100 % für Zahnersatz, Inlays und Implantate	70 % für Zahnersatz, Inlays und Implantate ¹	90 % für Zahnersatz, Inlays und Implantate ¹	100 % für Zahnersatz, Inlays und Implantate ¹
Max. bis Budgethöhe	Erstattung außerhalb des Budgets und ohne Budgetdeckel!		

Es handelt sich um eine verkürzte Darstellung der Leistungen. Für den Versicherungsschutz maßgeblich sind die aktuellen Versicherungsbedingungen bei Abschluss des Vertrages.
¹ Anrechnung von Vorleistungen für maximale Erstattung. Die genannten Erstattungsprozentsätze gelten jeweils inklusive einer GKV-Vorleistung. Bleibt der Nachweis einer erwartbaren Vorleistung aus, reduziert sich der Erstattungsprozentsatz um 40 % (keine Reduzierung bei Implantaten). Diese Kürzung greift damit automatisch bei PKV-Versicherten.

Viele wertvolle Gesundheits-services für bKV-Versicherte



Symptom-Checker¹



Medizinische Hotline 24/7¹



Ärztliche Video-Sprechstunde 24/7¹



Facharzt-Vermittlung



Psychologisches Coaching



Allianz gegen Schmerz



Mein Fitness-Training



ElternCoach



Allianz Pflege Assistance 24/7



Allianz Gesundheits-App

Alle Services als kostenfreies Extra – auch für Familienangehörige?²



Details siehe Kapitel „Services für Mitarbeiter:innen“
Zugang zu allen Services und vieles mehr unter:
→ gesundheitswelt.allianz.de/bkv

¹ in geeigneten Fällen

² Familienangehörige sind z. B. Ehe- und Lebenspartner:innen, Kinder oder Eltern, Groß- und Schwiegereltern.



**Nutzen Sie unsere
zahlreichen Services!**

Von der
Kommunikation in
Ihrem Unternehmen bis
hin zur Vertrags-
verwaltung.

Eine bKV, die für alle stark ist. So unterstützen wir Sie



Start Event

Einführungsveranstaltung vor Ort oder digital.



Unterlagen zur Mitarbeiterkommunikation

Für die erfolgreiche Einführung Ihrer bKV.



bKV-Gesundheitskarte¹

Individualisiert mit Ihrem Firmenlogo und QR-Code zu Ihrer firmenindividuellen bKV-Homepage.



Firmenindividuelle Homepage

Alle Informationen über die bKV online abrufbar – auf Ihrer eigenen Website mit Ihrem Firmenlogo.



bKV-Film

Für Ihre Mitarbeiter:innen: die bKV kurz und bündig erklärt! Auf Ihr bKV-Paket zugeschnitten.



FirmenOnline

Effizient und zeitgemäß: digitale Plattform zur Vertragsverwaltung.

1

Biometrie in der bAV

Dienstobliegenheitserklärung - DO

Arbeitgeber-DO

Erklärung des Arbeitgebers

für Personen mit einer Betriebszugehörigkeit von mind. 6 Monaten (Arbeitgeber-Finanzierung) bzw. 12 Monaten (Arbeitnehmer- bzw. Misch-Finanzierung)

(Für kürzer Beschäftigte ist eine Eigen-Dienstobliegenheitserklärung (z. B. GV--0046Z0) zu verwenden.)

Bitte beantworten Sie die nachfolgenden Fragen für jeden Beschäftigten einzeln:

- Ist die nachfolgend aufgeführte Person **derzeit arbeitsfähig** und war sie in den letzten 2 Jahren* **nicht länger als 4 Wochen ununterbrochen arbeitsunfähig**?
- Haben für die nachfolgend aufgeführte Person aktuell und in den letzten 2 Jahren* **keine Wiedereingliederungsmaßnahmen** stattgefunden?
- Liegen Ihnen für die nachfolgend aufgeführte Person **keine Kenntnisse** vor über **bestehende Behinderungen** (darunter zu verstehen sind Schwerbehinderte bzw. gleichgestellte behinderte Menschen gem. § 2 SGB IX)?

* bzw. seit Dienst Eintritt, wenn der Dienst Eintritt innerhalb der letzten 2 Jahre erfolgte

Arbeitnehmer bzw. Eigen-DO

Fragen zum Gesundheitszustand

Sind Sie derzeit arbeitsunfähig? ja nein

Haben Sie derzeit oder hatten Sie in den letzten 24 Monaten vor dem Datum Ihrer Unterschrift mindestens eine Krankheit oder Verletzung, wegen der Sie insgesamt länger als 6 Wochen ärztlich oder therapeutisch (Heilpraktiker, Psychologen, Physio-, Psychotherapeuten) in Behandlung waren oder voraussichtlich sein werden? ja nein

Unter Behandlung verstehen wir auch die Einnahme verschreibungspflichtiger Medikamente außer Verhütungsmittel sowie Nachsorgen bei Tumorerkrankungen.

Wurde bei Ihnen jemals eine Erwerbsminderung, Berufsunfähigkeit, ein Grad der Behinderung (GdB), ein Grad der Schädigungsfolgen (GdS), eine Minderung der Erwerbsfähigkeit (MdE) oder ein Pflegegrad anerkannt oder haben Sie in den letzten 24 Monaten vor dem Datum Ihrer Unterschrift einen Antrag gestellt? ja nein

Nicht angegeben werden müssen Behandlungen (auch medikamentös) wegen:

- Atemwegsallergien (z. B. Heuschnupfen) ohne Asthma
- Erkältungskrankheiten, die folgenlos ausheilten (z. B. Erkältungsschnupfen, Halsentzündung, Nasennebenhöhlenentzündung, Kehlkopf- oder Luftröhrenentzündung, grippaler Infekt)
- Magen-, Darm- und Harnwegsinfekte, die folgenlos ausheilten
- Nahrungsmittelunverträglichkeiten
- Operationen ohne Komplikationen und Folgen an Blinddarm, Mandeln oder Nasenscheidewand
- Pilzkrankungen (Nagelpilz, Fußpilz)
- Schwangerschaften, Maßnahmen in der Reproduktionsmedizin
- Sportverletzungen, die ohne Folgen ausgeheilt sind
- Über-/Unterfunktion der Schilddrüse
- Vorsorgeuntersuchungen (z. B. Hautkrebsvorsorge, gynäkologische Vorsorgeuntersuchung), die ohne krankhaften Befund blieben
- zahnärztliche Behandlungen

Keine umfassende Gesundheitserklärung notwendig

sehr günstige Voraussetzungen bzw. Bedingungen:

- **Arbeitgeber-Dienstobliegenheitserklärung (-DO)¹:**
 - monatlich **garantierte** BU-Rente bis **2.500 EUR (AG-finanziert)**
 - monatlich **garantierte** BU-Rente bis **1.750 EUR (AN-finanziert)**

¹ Arbeitnehmer-DO, falls Arbeitgeber-DO wegen zu kurzer Betriebszugehörigkeit nicht abgegeben werden kann.

 - für Mitarbeiter älter als 55 Jahre **Arbeitnehmer-DO bis 1.750 EUR**

- **Arbeitnehmer-DO:** monatlich **garantierte** BU-Rente bis **2.500 EUR**

- Gesundheitserklärung: monatlich **garantierte** BU-Rente bis **3.000 EUR**

- **vereinfachtes Aufnahmeverfahren** wird **während der gesamten Laufzeit** des Gruppenvertrags ermöglicht

A large, bold, orange number "2" centered within a light blue circle with a white border.

Alternative Anlagen

Allianz Leben überzeugt weiterhin als verlässlicher Partner

3,8%

**Geopolitische
Unsicherheit**

**Herausforderndes
wirtschaftliches Umfeld**

**Kapitalmärkte mit
wieder sinkenden Zinsen**

**Unveränderte Gesamtverzinsung
spricht für Stabilität und hohe
Rentabilität, auch in einem unsicheren
Umfeld.**

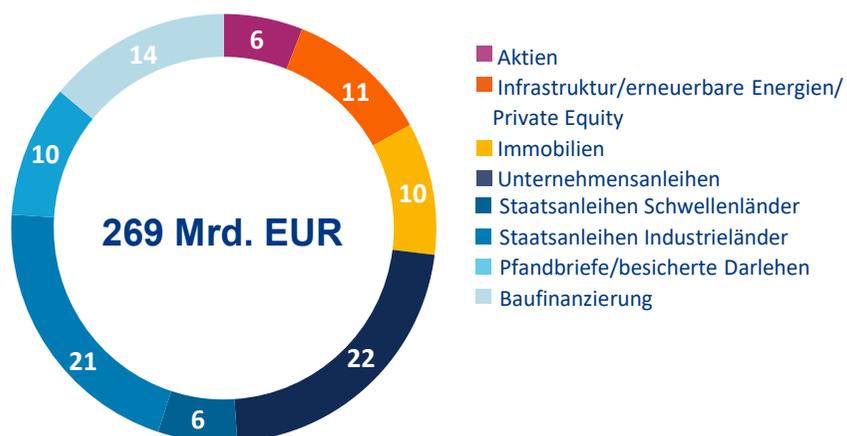


**Innovative
Kapitalanlage
von Allianz Leben mit
alternativen
Anlagen und
Allianz Faktoren**

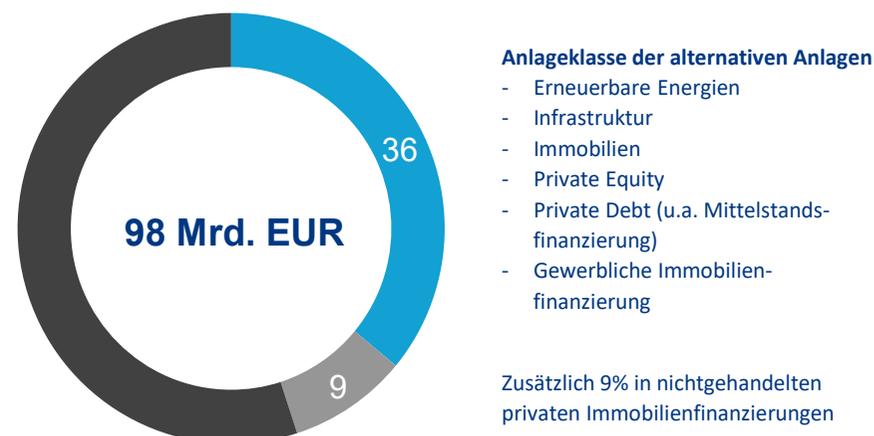
Attraktive Werte für das gesamte Kollektiv von Neu- und Bestandskunden

So agiert Allianz Leben als professioneller Großinvestor

Kapitalanlagestruktur (nach Marktwerten, in %¹)



Davon Alternative Anlagen (in %¹)



¹ Allianz Lebensversicherungs-AG, Sicherungsvermögen nach Marktwerten in %, Stand: 30.09.2024



Einzigartig durch globalen Marktzugang zu Alternativen Anlagen

Allianz mit 2 starken Lösungen beim Fokus auf alternative Anlagen

Gemanagtes Referenzportfolio

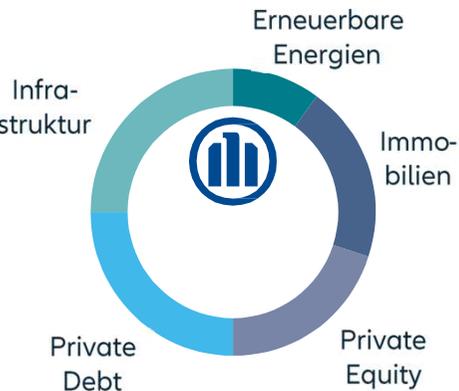


Wählbare Form
der Investition in
alternative Anlagen



Individuell wählbare Anlagestrategie

PrivateFinancePolice
(Rentenversicherung, ab 12 Jahren Laufzeit)



Erneuerbare Energien
Immobilien
Private Equity
Private Debt
Infrastruktur

Gemanagtes Portfolio aus 5 Assetklassen mit unterschiedlicher Gewichtung als Komfortlösung für unsere Kunden

Einzelne Anlagestrategien für gezielte Investitionen

PrivateMarketsPolice
(lebenslange Versicherung, keine Laufzeit)

- Private Debt Strategy
- Private Equity Strategy
- Infrastructure Strategy
- Renewables Strategy
- Future-Focused Strategy



Zugang zu alternativen Anlagen über die Investmentkompetenz der Allianz.

Die Wertentwicklung von Q4/2024 in der Übersicht

Über 10.000 Investments

Q4/2024 bezieht sich auf den Zeitraum 30.09. - 31.12.2024. Year-to-Date (YTD) bezieht sich auf den Zeitraum 31.12.2023 - 31.12.2024.

	Immobilien	Infrastruktur	Private Equity	Private Debt	Erneuerbare Energien	
	20 % ¹	25 % ¹	20 % ¹	25 % ¹	10 % ¹	
						Wertentwicklung Referenzportfolio gesamt
Q4/2024	0,2 % ³	3,8 % ³	6,5 % ³	4,8 % ³	-1,8 % ³	+3,30 % ²
YTD/2024	-0,4 % ³	10,6 % ³	11,5 % ³	11,5 % ³	0,7 % ³	+7,61 % ²

¹ Allokation zum 31.12.2024

² Wertentwicklungen des Referenzportfolios: Alle Werte nach Kapitalanlagekosten und nach Abzug des Ausgleichs für die Bereitstellung der Liquidität

³ Wertentwicklungen der einzelnen Anlageklassen: Alle Werte nach Kapitalanlagekosten.

Die frühere Wertentwicklung ist kein verlässlicher Indikator für künftige Ergebnisse. Ein Erfolg der Anlagestrategie kann nicht garantiert werden. Verluste sind nicht ausgeschlossen.

Exklusiver Zugang zu Alternativ Assets für Privatkunden mit zwei starken Lösungen



PrivateFinancePolice

Gemanagtes, breit diversifiziertes Portfolio



PrivateMarketsPolice

Einzellösung für gezielte Diversifikation.

Die Wertentwicklung von Q4/2024 in der Übersicht

Q4/2024 bezieht sich auf den Zeitraum 30.09. - 31.12.2024. Year-to-Date (YTD) bezieht auf den Zeitraum 31.12.2023 - 31.12.2024.

Über 10.000 Investments

	Immobilien	Infrastruktur	Private Equity	Private Debt	Erneuerbare Energien	
	20 % ¹	25 % ¹	20 % ¹	25 % ¹	10 % ¹	
						Wertentwicklung Referenzportfolio gesamt
Q4/2024	0,2 % ³	3,8 % ³	6,5 % ³	4,8 % ³	-1,8 % ³	+3,30 % ²
YTD/2024	-0,4 % ³	10,6 % ³	11,5 % ³	11,5 % ³	0,7 % ³	+7,61 % ²

¹ Allokation zum 31.12.2024
² Wertentwicklungen des Referenzportfolios: Alle Werte nach Kapitalanlagekosten und nach Abzug des Ausgleichs für die Bereitstellung der Liquidität
³ Wertentwicklungen der einzelnen Anlageklassen: Alle Werte nach Kapitalanlagekosten.

Die frühere Wertentwicklung ist kein verlässlicher Indikator für künftige Ergebnisse. Ein Erfolg der Anlagestrategie kann nicht garantiert werden. Verluste sind nicht ausgeschlossen.

Wertentwicklungen der PrivateMarketsPolice im Überblick

Quartalsweise Wertentwicklungen der dem Referenzportfolio der PrivateFinancePolice zugrundeliegenden Anlageklassen in Prozent – Stand: 31.12.2024

Anlagestrategie	Q4/2024	2024	Seit 31.12.2019 p.a.	Volatilität 5 Jahre p.a.
Private Equity Strategy ¹	6,11 %	11,17 %	15,05 %	11,33 %
Private Debt Strategy ¹	6,64 %	12,96 %	8,30 %	5,89 %
Infrastructure Strategy ¹	5,30 %	13,00 %	9,97 %	10,91 %
Renewables Strategy ¹	0,15 %	3,28 %	3,52 %	4,08 %
Future Focused Strategy ¹	-1,60 %			



¹ Die Wertentwicklungen der einzelnen Anlagestrategien der PrivateMarketsPolice beinhalten sowohl die Kapitalanlagekosten als auch den Abzug des Ausgleichs für die Bereitstellung von Liquidität. Die Anlagestrategien setzen sich jeweils primär aus außerbörslich gehandelten Vermögenswerten (Zielquote 95 %) zusammen, in die Allianz Leben langfristig investiert hat. Zur Steuerung der Liquidität (Zielquote 5 %) werden in der Anlagestrategie auch an der Börse und damit liquide Vermögenswerte gehalten. Die jeweiligen Details entnehmen Sie bitte entsprechenden Factsheets unter <http://www.allianz.de/pmp-info>.

Die frühere Wertentwicklung ist kein verlässlicher Indikator für künftige Ergebnisse. Ein Erfolg der Anlagestrategie kann nicht garantiert werden. Verluste sind nicht ausgeschlossen.

Wertentwicklungen der PrivateMarketsPolice im Überblick

Quartalsweise Wertentwicklungen der dem Referenzportfolio der PrivateFinancePolice zugrundeliegenden Anlageklassen in Prozent – Stand: 31.12.2024

Anlagestrategie	Q4/2024	2024	Seit 31.12.2019 p.a.	Volatilität 5 Jahre p.a.
Private Equity Strategy ¹	6,11 %	11,17 %	15,05 %	11,33 %
Private Debt Strategy ¹	6,64%	12,96 %	8,30 %	5,89 %
Infrastructure Strategy ¹	5,30 %	13,00 %	9,97 %	10,91 %
Renewables Strategy ¹	0,15 %	3,28 %	3,52 %	4,08 %
Future Focused Strategy ¹	-1,60 %			

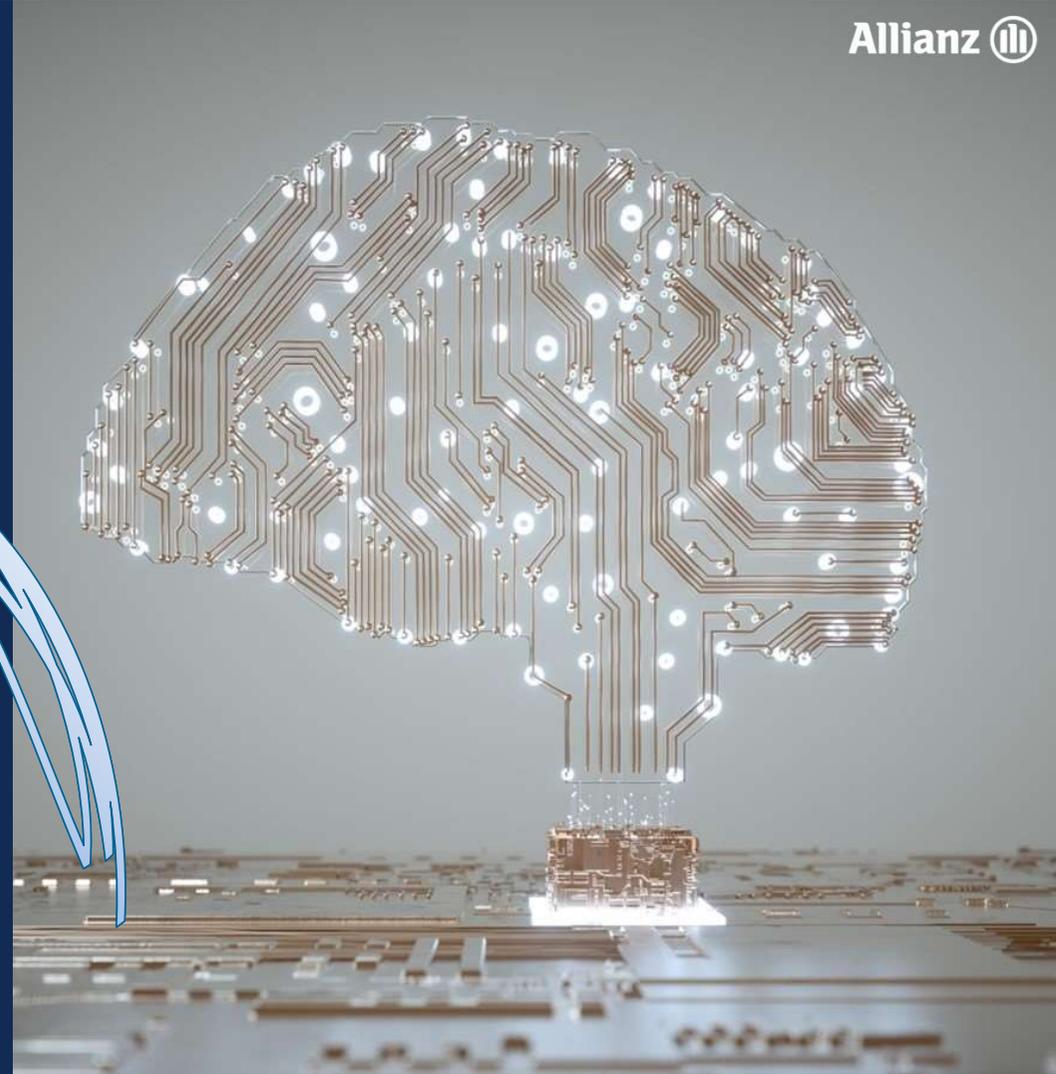


¹ Die Wertentwicklungen der einzelnen Anlagestrategien der PrivateMarketsPolice beinhalten sowohl die Kapitalanlagekosten als auch den Abzug des Ausgleichs für die Bereitstellung von Liquidität. Die Anlagestrategien setzen sich jeweils primär aus außerbörslich gehandelten Vermögenswerten (Zielquote 95 %) zusammen, in die Allianz Leben langfristig investiert hat. Zur Steuerung der Liquidität (Zielquote 5 %) werden in der Anlagestrategie auch an der Börse und damit liquide Vermögenswerte gehalten. Die jeweiligen Details entnehmen Sie bitte entsprechenden Factsheets unter <http://www.allianz.de/pmp-info>.

Die frühere Wertentwicklung ist kein verlässlicher Indikator für künftige Ergebnisse. Ein Erfolg der Anlagestrategie kann nicht garantiert werden. Verluste sind nicht ausgeschlossen.

Allianz Sach Schadenmanagement

Ein Blick hinter die Kulissen



Wolfgang Bauer

Allianz Versicherungs AG
Maklervertrieb Konzept & Digital

Allianz Schadenmanagement nutzt Daten und Technologie entlang der Wertschöpfungskette

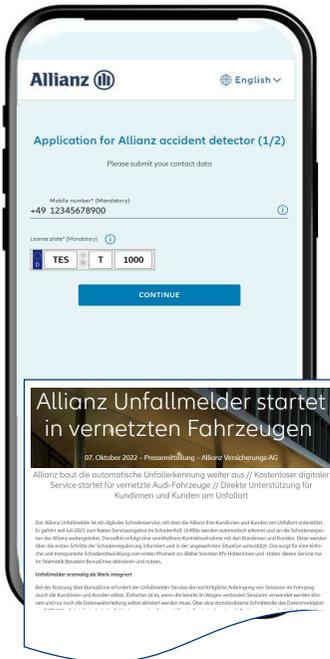
Hebel im Schadenmanagement – Beispiele



Der Allianz Unfallmelder – Game Changer im Schadenmanagement: „Don't call us, we call you!“



Der Allianz Unfallmelder – drei verschiedene Technologien decken wesentliche Segmente ab



App + Tag



Unfallerkennung über einen an der Windschutzscheibe befestigten Sensor

- Live seit Juli 2022
- Idealer Mehrwert für Kunden im Telematikprodukt "BonusDrive"

Connected Car



Unfallerkennung über die im Fahrzeug verbauten Sensoren

- Live seit September 2022
- Freigeschaltete Hersteller: BMW, Mini, Ford,
- Freischaltung in Vorbereitung: Stellantis-Gruppe (Fiat, Jeep, Opel, Peugeot, DS Automobiles, Dodge, Citroen, Alfa Romeo, Chrysler, Abarth, Lancia, Maserati, RAM)

Smartphone Only



Unfallerkennung über die im Smartphone verbauten Sensoren

- Live seit Mai 2023
- Idealer Mehrwert für Kunden ohne Telematikprodukt und/oder nicht vernetzte Fahrzeuge
- Zusatznutzen für "Meine Allianz"-Kunden und Aufwertung der "Meine Allianz"-App



KI unterstützt die KFZ-Schadenbearbeitung

Unwetterwarnung

Voicebot Hagel

Pre-Assessment
Schadenhöhe

ClaimNet



Früherkennung
Personenschaden

Mithaftungserkennung

Regresserkennung



Internal



„Künstliche Intelligenz ist der Motor, der unsere Vorstellungskraft beflügelt und uns dazu inspiriert, die Grenzen des Möglichen neu zu definieren.“

- AllianzGPT

Vielen Dank!

