



Gina Boenke, Sabrina Schwinger & Daniel Maaß

Unerwartet. Anders. Zurück.

Wer sind wir?



Gina Boenke

Vertriebsmanagerin
Vertriebsgebiet NORD



Daniel Maaß

Vertriebsmanager
Vertriebsgebiet NORD



Sabrina Schwinger

Vertriebsmanagerin
Vertriebsgebiet SÜD

Unerwartet. Anders. Zurück.

Die LKH-Story





Einfach überzeugend:
**Unser strategischer
Fokus**

- **Ausbau des Maklervertriebes**
 - 16 neue Vertriebsmanager innerhalb von 12 Monaten
- **Serviceorientierte Zusammenarbeit**
 - Partnerschaftliche Zusammenarbeit
- **Neue Produktwelt**
 - Einführung der „Upgrade“-Produktfamilie

Unerwartet. Anders. Zurück.



**Historische
Stärken bewahrt**

**Und Schwächen
aufgearbeitet**

Monoliner 1926

V.V.a.G.

Solvenz

Eigenkapital

Gesunde Kollektive

Sehr hohe Investitionssumme

BiPro 420 | 430

Vermittlerportal

Kundenportal

Vertriebsaffinität

In den letzten Jahren haben wir unser Produktportfolio überarbeitet und so unsere Wettbewerbsfähigkeit gestärkt

Dezember '22



LKH-ZahnUpgrade

Februar '24



LKH-KlinikUpgrade (KU)

Dezember '24



LKH-GesundheitsUpgrade Premium (GUP) inkl. KTA/KTS

April '25



LKH-betriebliche Krankenversicherung (bKV)

April '25



LKH-Beitragsentlastungstarif (BEA)

September '25



LKH-GesundheitsUpgrade Komfort (GUK)

"Mir geht's gut, weil meine Zahnzusatzversicherung richtig zubeißt"



"Mir geht's gut, weil mein Chef mir die Extraportion Gesundheit spendiert"

"Mir geht's gut, weil ich beim Beitrag spare, aber nicht an meiner Absicherung"



Produktlinie "GesundheitsUpgrade" (GU)
bildet ein gänzlich neues Vollversicherungsangebot



Premium

LKH-GesundheitsUpgrade

Premium



Komfort

LKH-GesundheitsUpgrade

Komfort



Krankentagegeld & Beitragsentlastung im Alter

Wir bleiben unserem Leistungsanspruch treu – Sowohl im Premium als auch im Komfort

LKH-GesundheitsUpgrade

Premium

LKH-GesundheitsUpgrade

Komfort

- ✓ Flexibles und **bedarfsgerechtes Tarifwerk** durch verschiedene SB-Stufen und Wechseloptionen
- ✓ **Niedrige Effektivbeiträge** durch LKH-Benefit¹ und LKH-Gesundheitsbonus²
- ✓ **Attraktives Vorsorgeprogramm** (LKH-Gesundheitsvorsorge)
- ✓ **Umfangreiche Familienleistungen**
- ✓ **Innovations- und Inflationsvorsorge**
- ✓ **Digitale Gesundheitsangebote und -services**
- ✓ **Kombinierbar mit der Beitragsentlastung im Alter (BEA)**

**Gesund zu sein ist nicht in
Geld aufzuwiegen**

...

BEI UNS SCHON.

Gesundsein lohnt sich – attraktiver Gesundheitsbonus



• LKH-Gesundheitsbonus bei Leistungsfreiheit

Anzahl leistungsfreier Jahre	GUP	GUK	GUP (K&J)	GUK (K&J)
1	250 €	100 €	150€	50 €
2	500 €	200 €	250€	100 €
3	750 €	300 €	375 €	150 €

- Neukunden steigen hier **gleich auf der höchsten Stufe** ein und profitieren somit von
- 750 € bzw. 300 € Rückzahlung

Top!

1. Bei Versicherungsbeginn 01.01. Anteilige Verrechnung bei anderem Eintrittszeitpunkt; keine Rückerstattung des gesetzlichen Zuschlags von 10% zur Altersentlastung (GZ)

Gesundsein lohnt sich – attraktive Beitragsrückerstattung

- **LKH-BENEFIT – erfolgsabhängige Beitragsrückerstattung**

Leistungsfreiheit	Beitragsrückerstattung in MB
Stufe 0: keine Leistungsfreiheit	0 Monatsbeiträge
Stufe 1: ein Jahr	2 Monatsbeiträge
Stufe 2: zwei Jahre	3 Monatsbeiträge
Stufe 3: drei und mehr Jahre	4 Monatsbeiträge

Top!

- Neukunden steigen hier **gleich auf der höchsten Stufe** ein und profitieren somit von vier Monatsbeiträgen (MB) Rückzahlung¹

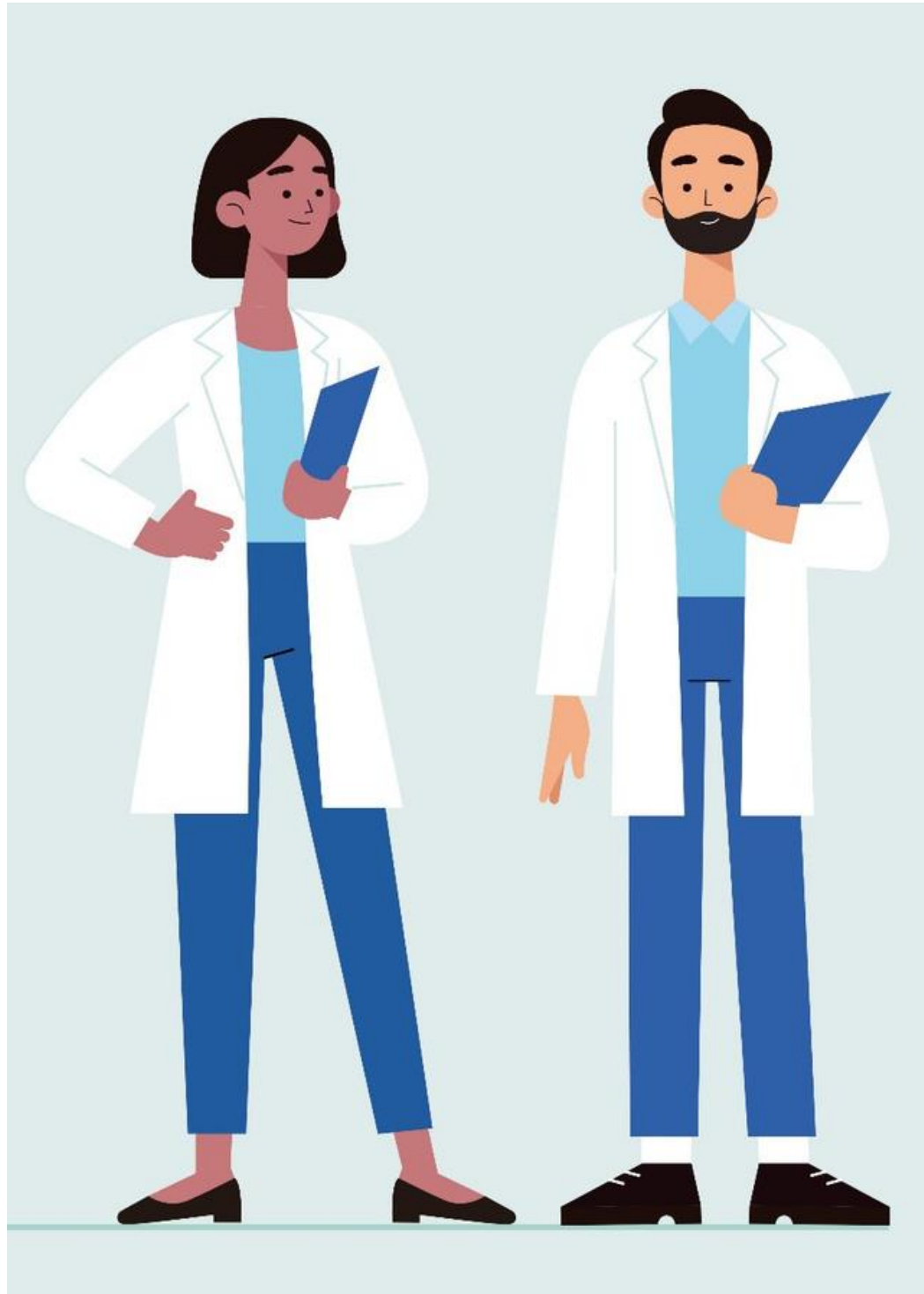
1. Bei Versicherungsbeginn 01.01. Anteilige Verrechnung bei anderem Eintrittszeitpunkt; keine Rückerstattung des gesetzlichen Zuschlags von 10% zur Altersentlastung (GZ)

Mit dem LKH BRE-Retter erhalten Ihre Kunden - auch bei Leistungsbezug - ihre BRE ohne Rückstufung zurück



Wir verrechnen automatisch die eingereichten Rechnungen mit der Beitragsrückerstattung - und Ihre Kunden erhalten auch im Leistungsfall den entsprechenden Delta-Anteil ihrer Beitragsrückerstattung OHNE RÜCKSTUFUNG im Folgejahr zurück

Mit dem LKH BRE-Retter erhalten Ihre Kunden - auch bei Leistungsbezug - ihre BRE ohne Rückstufung zurück



„Kunde kann krank sein, zum Arzt gehen, Rechnungen einreichen und trotzdem BRE erhalten – ohne rückgestuft zu werden! Automatisch, ohne etwas zu tun oder Rechnungen zu sammeln!“

Beitrag:	600 EUR
4 MB:	2.400 EUR
Rechnung:	2.000 EUR

BRE:	400 EUR
-------------	---------

Folgejahr:	2.400 EUR (keine Rückstufung)
-------------------	-------------------------------



Wir sind stolz, die LKH zu sein:

Zusammenarbeit im Alltag

- **Direkte Wege**
- **Schnelle Abstimmung**
- **Gemeinsame Vertriebsansätze**



Einfach überzeugend:
**Was bedeutet das
für Sie im
Tagesgeschäft?**

- **Schnellere Antragsbearbeitung**
- **Einheitliche Risikoprüfung**
- **Bessere Erreichbarkeit**
- **Vertriebsunterstützung**
- **Persönliche Betreuung**

**Votum
innerhalb von
24h**

Eure Ansprechpartner



Gina Boenke

Vertriebsmanagerin
Vertriebsgebiet NORD

Telefon 0152 06160592
E-Mail: gina.boenke@lkh.de

Daniel Maaß

Vertriebsmanager
Vertriebsgebiet NORD

Telefon 0173 2983699
E-Mail: daniel.maass@lkh.de

Sabrina Schwinger

Vertriebsmanagerin
Vertriebsgebiet SÜD

Telefon 0152 02789467
E-Mail: sabrina.schwinger@lkh.de



Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit!