



Du bist nicht allein.

Beamte bei der RUV

**Warum kompliziert wenn
es auch einfach geht !**

Die Versicherung in der





Beamtenanwärter

Situation: Ende der Ausbildung und Referendariat abgeschlossen

Problem: Es gibt kein Problem die Verbeamtung erfolgt direkt im Anschluss



Es genügt eine einfache Email an z.B: Gesundheit@ruv.de

Was ist zu tun ?

Das Referendariat ist beendet bitte stellen Sie zum DATUM in folgende Tarif um, ! gern mit der Urkunde dabei, aber kein Muss

Beamtenanwärter

Situation: Ende der Ausbildung und Referendariat abgeschlossen im JULI

Problem: Beginn der Verbeamtung im September, Kunde ist arbeitslos in den „Sommerferien“

Was ist zu tun ?

Es genügt eine einfache Email an z.B: Gesundheit@ruv.de

Das Referendariat ist beendet, der Kunde wird ab dem 1.9 verbeamtet, in der Übergangszeit ist er arbeitslos, bitte stellen sie in den Übergangstarif um. Ab dem 1.9. bitte in folgende Tarife umstellen.

Beamtenanwärter

Situation: Ende der Ausbildung und Referendariat abgeschlossen

Problem: Anwärter wird nicht verbeamtet, er wird angestellt und die Verbeamtung rückt nach hinten!?

Was ist zu tun ?



Es genügt eine einfache Email an z.B: Gesundheit@ruv.de

Das Referendariat ist beendet, der Kunde wird aktuell nicht verbeamtet, er wird angestellt, anbei der Nachweiss der GKV, Bitte stellen sie in eine Anwartschaft/Optionstarif um !

Beamtenanwärter

Situation: Ende der Ausbildung und Referendariat abgeschlossen

Problem: Kunde geht in die freie Wirtschaft oder hat noch gar keine Idee

persönliche Beratung nötig !

Es genügt eine einfache Email an z.B: Gesundheit@ruv.de

Was ist zu tun ?



Das Referendariat ist beendet, der Kunde wechselt in die freie Wirtschaft, eine Umstellung in eine Anwartschaft oder Volltarif. Wenn GKV Pflicht, dann Nachweis der GKV beifügen

Beamter

Situation: Ein Beamter geht in die Privatwirtschaft (über JAEG)

Problem: es gibt nur Lösungen



Wir brauchen eine Willenserklärung des Kunden
an z.B: Gesundheit@ruv.de

Ich bitte um eine Umstellung in den Tarif Agil Premium, bitte um
Einrichtung eines Krankentagegeldes in Höhe von 120€/43.

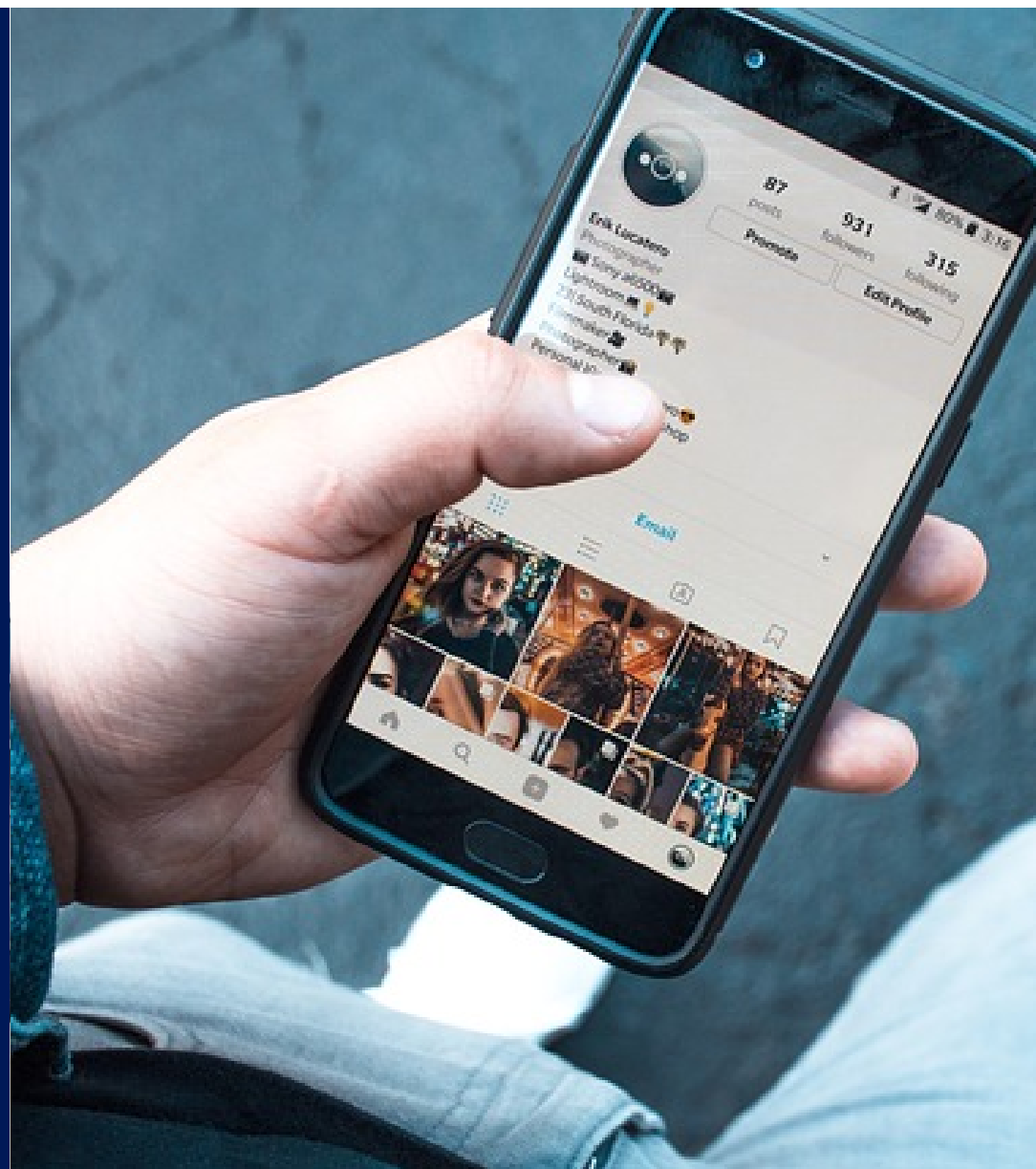
Was ist zu
tun ?



Du bist nicht allein.

Influencer und Blogger Die Lösung der R+V

Die Versicherung in der



Thema des Auftrags

- Situation:** In Deutschland gibt es ca. 400.000 Influencer (Blogger, Content Creators).
- Problem:** Influencer sind entweder gar nicht versichert oder glauben sie haben Versicherungsschutz.
- Frage:** Wie findest du den passenden Versicherungsschutz für deine Kunden?

Empfehlung

R+V Influencer Konzept ist die 100% Lösung:

- Social Media als **Haupttätigkeit**: Nutzen Influencer usw. die eigene Reichweite gezielt für bezahlte Produkt-, Marken- oder Unternehmenswerbung ist die eigenständige Versicherung die richtige
- Social Media als **Nebentätigkeit** (zur Unterstützung des Hauptberufs): Diese Aktivitäten sind im Rahmen der jeweiligen Berufsbilddeckung bereits in der Vermögensschaden-Haftpflicht mitversichert.

Social Media als Hauptberuf

mögliche Schadenfälle verlaufen
nach einheitlichem Muster

Rechteverletzungen

Abmahnungen durch Wettbewerber

Steuerstrafrechtliche Konsequenzen

Wie funktioniert der Antragsprozess

Social Media als **Nebentätigkeit**



wird in bestehende
Berufshaftpflicht
aufgenommen

Social Media als Hauptberuf



Fragebogen an
fondsfinanz@ruv.de



Ansprechpartner und Zugangswege

für strategische Themen (Eskalationsfälle, Kulanzen, Courtagethemen, etc.):

Maklerbetreuerin

Katharina Meister



für das operative Tagesgeschäft (Angebotsanfragen, Rückfragen zu Angeboten etc.):

Referentin

Madelaine Parampil



Referentin

Nadja Enders



Referent

Michael Böck



Referent

Ronny Lange



Zugangswege

wichtige Mailadressen und Telefonnummern

für das operative Tagesgeschäft (Angebotsanfragen, Rückfragen zu Angeboten etc.):

Mail: fondsfinanz@ruv.de

Tel: +49 89 57091 891

für bestehende Verträge, allgemeine Vertragsänderungen, etc:

Mail: ruv@ruv.de

Tel: +49 611 1675 0514

bei Schäden:

Mail: schaden@ruv.de

Tel: +49 611 1675 0507

wichtige Termine

Tagungen und Onlineseminare

[Online-Seminare 2026](#)

[Haftpflichttagung 2026](#)



Lars Hofedank

Makler Account Manager Kranken

+49 151 26418079

Lars.Hofedank@ruv.de



Katharina Meister

Key-Account Managerin mit Herz
und Verstand

